

背景：

本部（スーパーバイザー）と店舗クルー、店舗クルー間の情報共有を、スマホを利用して確実に伝え、誰もが最新の情報にもとづいたアクションになるようにしたい



目的  
仮説

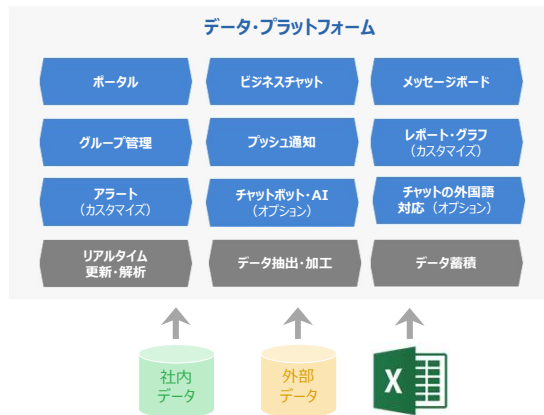
- 外国人クルーも増え、従来型のペーパーや店舗パソコン等による伝達では、伝わらない・確認漏れなどの不具合が発生していた
- 使い慣れているスマホを利用して、大切な情報は画像・動画で伝えることで、誰もが最新の情報にもとづいたアクションに変わる
- スーパーバイザーは、すきま時間に販売実績のチェックや他店との比較を行い、チャットで指示・共有が可能な



サービス内容（提供機能）



- ✓ クラウドサービス（月額課金型）としてご利用頂けます。
- ✓ 簡単なビジネスチャットから始めて、使い慣れたタイミングで販売実績のレポート・グラフを共有する、少し先では機械学習による販売数予測を実装するなど、使いこなせるように工夫しています。



技術はGoogleCloudPlatform(GCP)、Flutterを採用。最先端のテクノロジーを扱いやすく安全にご利用いただけます